

17-18 września 2016

Global
Investor
Club

InvestCamp 2016 PL



Jak dobierać startupy do swojego portfela inwestycyjnego



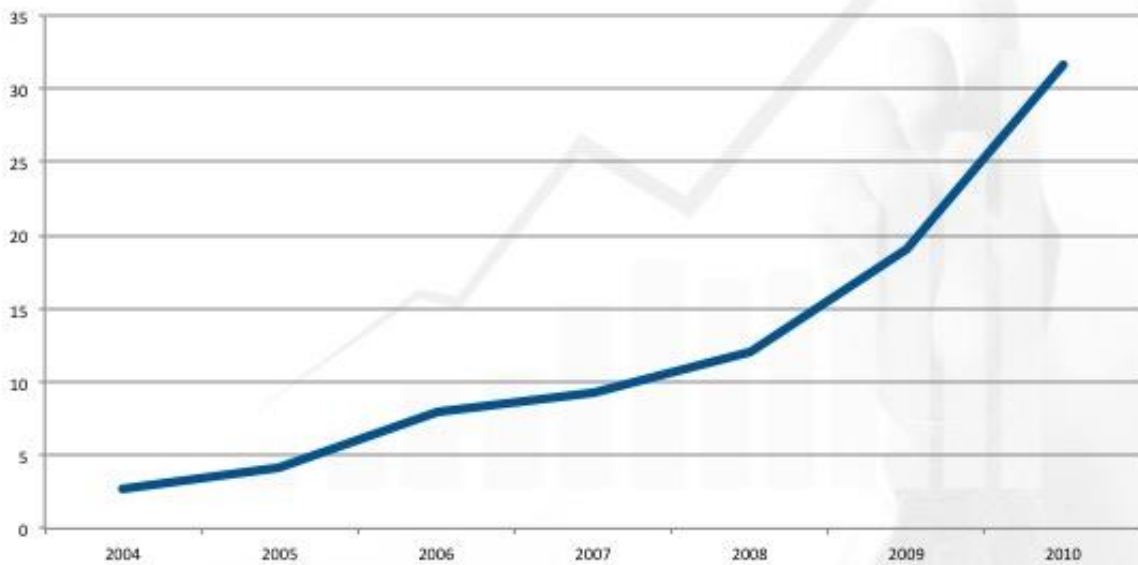
Stefan Batory

- **Od 16 lat jestem przedsiębiorcą**
- **Pierwsza firma założona w 2000r. – 7x Deloitte Fast50 CEE, 3x Fast500 EMEA**
- **Sensi Soft – lider rozwiązań dla rynku Classified Media**
- **iTaxi – największa aplikacja do zamawiania taksówek w Polsce (10 tys. taksówek, 120 miast)**
- **Booksy – najszybciej rosnący startup w Polsce – 0,5mln wizyt umówionych we wrześniu**
- **Musli.TakJakChcesz – zamknięte po 3 latach**

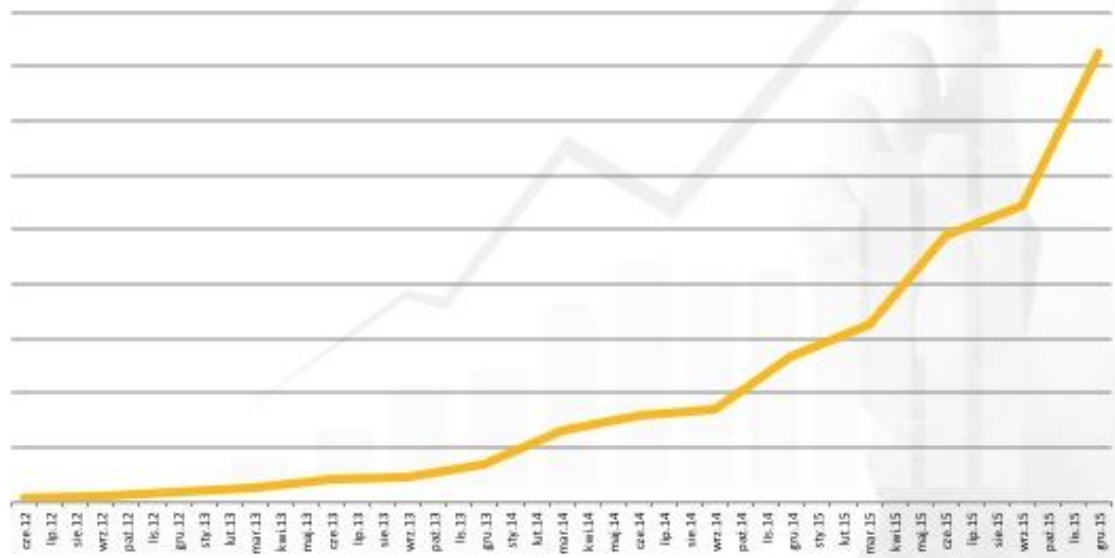


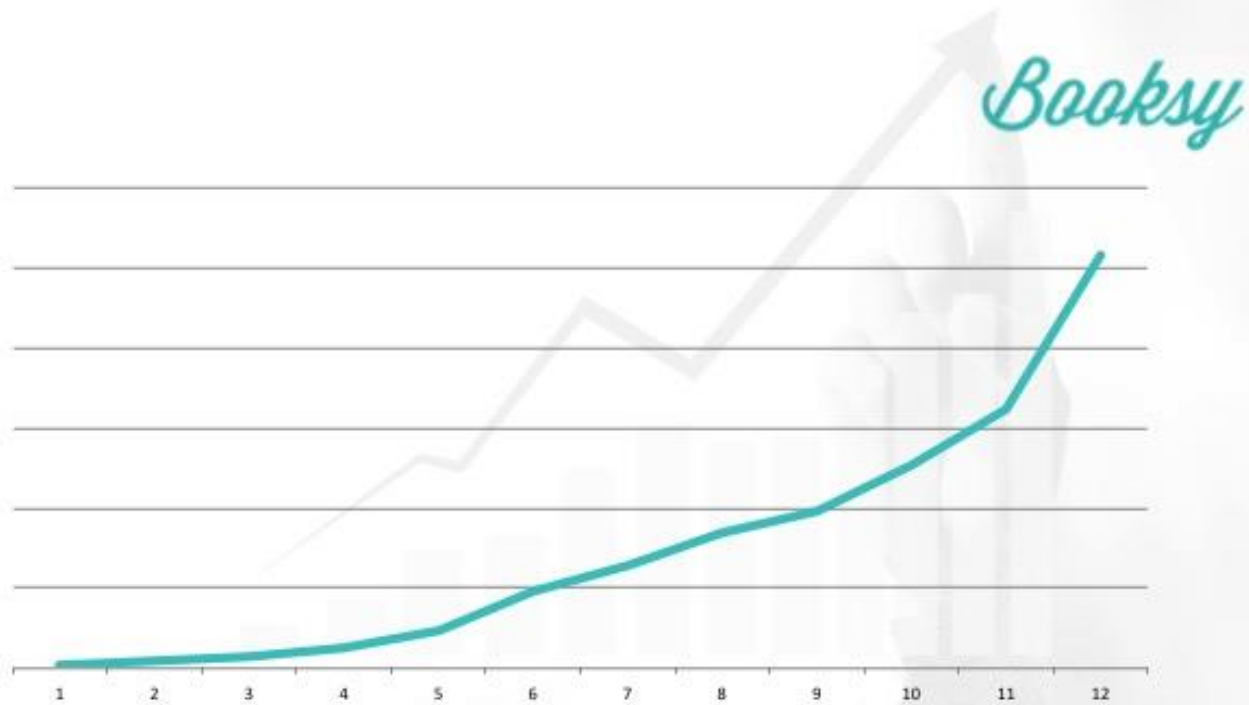






iTaxi w całej Polsce





Czym jest startup?



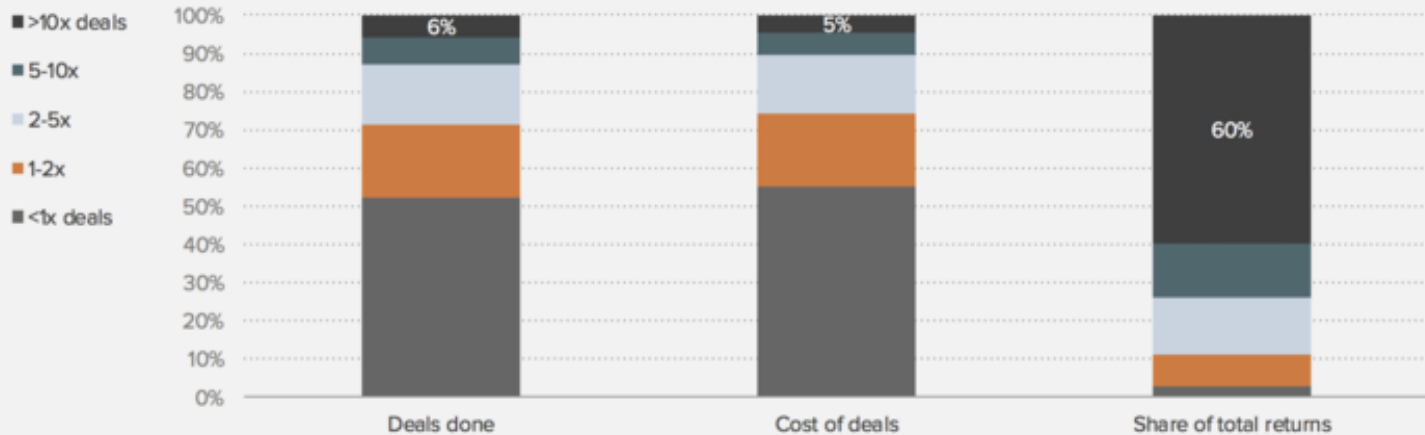
Tymczasowa organizacja,
która poszukuje rentownego,
skalowalnego i powtarzalnego
modelu biznesowego



The VC power law curve

6% of deals produce 60% of returns, and half lose money

US venture investments by return, 1985-2014



- Zespół
- Produkt
- Rynek



Bardzo dobry zespół

„I think I should have invested in every truly impressive founder I ever met (independent of what they did)”

Nicolas Wittenborn



Produkt, którego ludzie potrzebują

- Trakcja na wczesnym etapie (MVP)
- Jasny Unique Selling Point
- Organiczny wzrost
- Referale

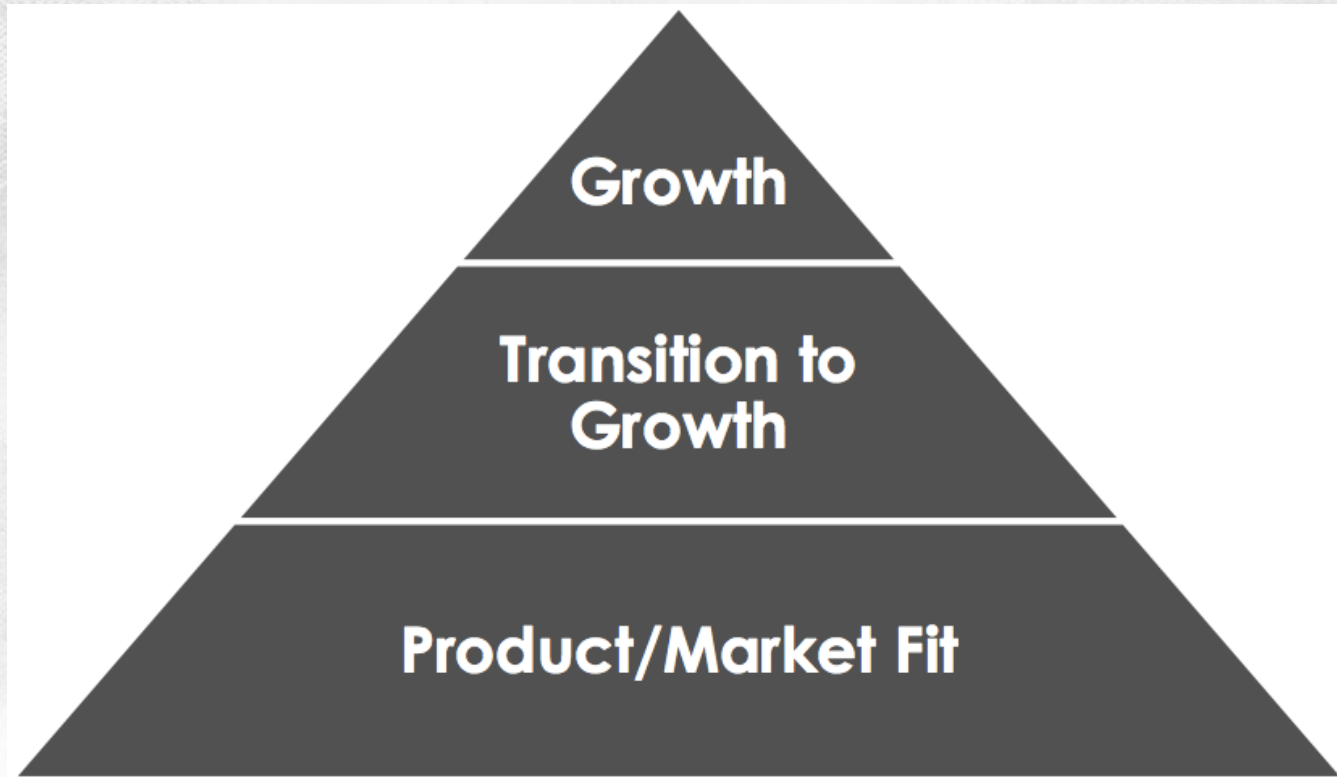


Duży rynek

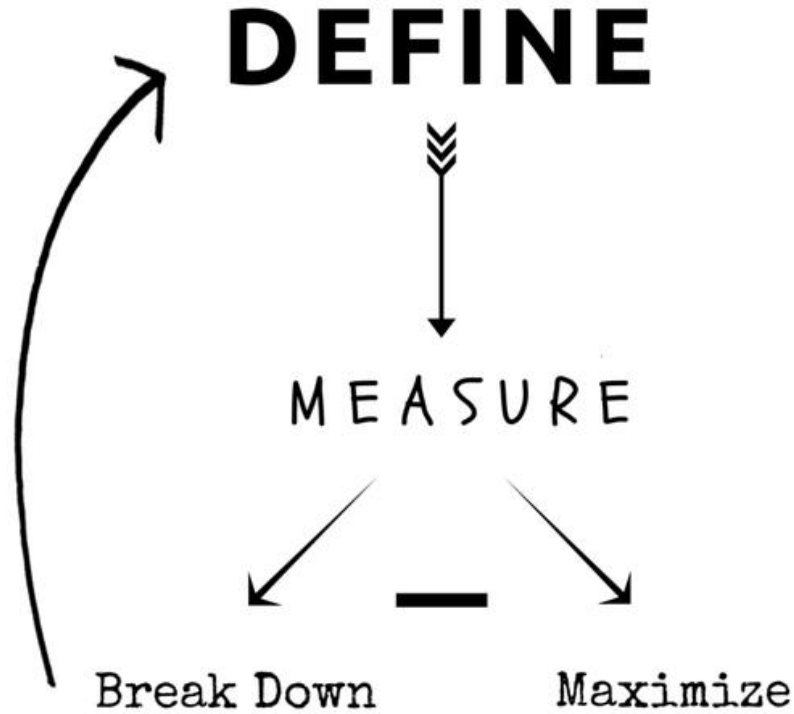
- Duża liczba klientów
- Szybki wzrost liczby klientów
- Łatwość akwizycji klientów



Cykl życia startupu



Dopasowanie produktu



Przygotowanie do skalowania

- Ludzie głupcze!
- Analityka
- Procesy

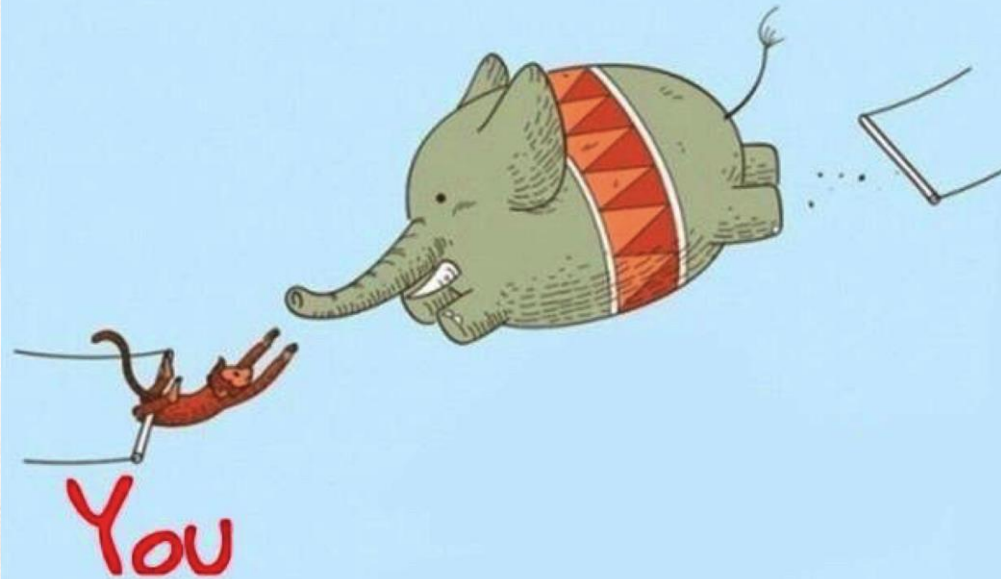


Wzrost

- Struktury
- Procedury
- Bezpieczeństwo



Your Sales plan



„As a startup CEO I slept like a baby.
I woke up every 2 hours and cried.”

Ben Horowitz



Dziękuję

stefan@itaxi.pl

